

第2024回例会 最終夜間例会
6月23日(木)晴れ / 18:30 ~ 21:00 [松魚亭]

- 点鐘
 - ロータリーソング「それこそロータリー」
 - 会長挨拶
 - 男網幹事挨拶
 - 新旧会長・幹事バッチ交換
 - 松魚亭より会長、幹事へ花束贈呈
 - ニコニコボックスの披露
 - 乾杯
 - ゴルフ成績発表
 - 閉会の挨拶 松本会長エレクト 辻会長、木製の眼鏡と蝶ネクタイがお似合いです
 - ロータリーソング「手に手つないで」



- 出欠

出席 31名 欠席 18名 出席率 67.00%
ご夫人 8名
- ニコニコボックス

辻君、男網君
一年間ありがとうございました。松本さん、中川さん、来期を楽しみにしております。

松本君、中川君
辻会長、男網幹事さん、一年間お疲れ様でした。

大村君 辻会長、男網幹事、一年間ご苦勞様でした。有難うございました。

畠君 辻会長、男網幹事。ご苦勞様でした。お世話になりました。

中村(實)君 辻会長、男網幹事、一年間ご苦勞様でした。次期松本会長、中川幹事へしっかりバトンタッチをお願いします。

吉井君 本日のゴルフコンペで、優勝いたしました。

野村君 一年間、本当に有難うございました。引き続きご指導ください。

中浦君 一年間のご利用、有難うございました。
合計 16,000円 (累計 671,000円)



満面の笑みの男網幹事



辻会長賞(ゴルフ)を獲得した水巻会員



合田さん、お久しぶりです



次年度ガバナー補佐の吉井君



松本会長エレクト



みんなで輪になり、手に手つないで

- 出欠

出席 37名 欠席 12名
出席率 80.43% ビジター 1名
- 幹事報告
 - 第42代会長(辻君)・幹事(男網君) 顕彰
 - 新会員 伊東尚毅君、寺田憲二君のご紹介
 - 京都洛北・相模原南・東京小石川 RC より新年度にあたり祝電拝受
- 来訪者(敬称略)

金沢西 RC 坂本藩應
- 皆出席顕彰(敬称略)

29ヶ年 辻 利陽
12ヶ年 中村 芳明
8ヶ年 中川 茂樹
4ヶ年 松田 光代
3ヶ年 中浦 洋昭、向峠 仁志
2ヶ年 本田 正敏
- お誕生日祝い(敬称略)

3日 辻 利陽
5日 安宅 雅夫
29日 本岡 三千郎、小々高利昭
- ご結婚記念日祝い(敬称略)

6日 佐賀 務
- ニコニコボックス

松本君、中川君
一年間、宜しくお願い致します。

大村君 松本会長、中川幹事。一年間お世話になります。ご苦勞様です。

畠君 松本会長、中川幹事、一年間お導きを。

男網君 松本会長、中川幹事の船出を祝して。伊東さん、寺田さんの入会を祝して。昨期、一年間ありがとうございました。

奥田君 松本会長、中川幹事。一年間宜しくお願い申し上げます。

中村(實)君 松本会長、中川幹事。一年間よろしくお願い致します。船出を祝して。

森君 寺田憲二君を新会員としてお迎えして。宜しくお願い致します。また、馬場貢君の黄綬褒章受章、おめでとうございます。

寺田君 本日より入会させて頂きます。宜しくお願い致します。

伊東君 本日より入会させて頂きました。どうぞ、宜しくお願い致します。

水巻君 6月に会長杯争奪コンペで、ラッキーな優勝でした。伝統工芸の金沢和傘。辻直前会長、有難うございました。

中浦君 新会員に伊東君をお招きして。
また、7月2日、二女の結婚式がありました。ようやく娘二人が片付き、何もしていませんが、肩の荷が下りたような気がします。

野村君 松本会長、中川幹、一年間宜しくお願い致します。
合計 31,000円

理事会報告

7月7日(木) / 出席者 14名

- ◆ 審議事項
 - 夏祭りの件
 - 親睦家族旅行の件
- ◆ 報告事項
 - 7月14日(木) ガバナー補佐訪問
例会終了後、クラブ協議会
 - 7月28日(木) ガバナー公式訪問
 - 10月22~23日 第2610地区大会
出席義務者: 理事全員、入会二年未満会員
 - その他

講話予定

- 9月1日(木) 会員 大場修君 金沢北 RC 親睦旅行 in 伊勢志摩
- 9月8日(木) 会員 小々高利昭君
- 9月15日(木) 会員 野村千秋君
- 9月29日(木) 観音院住職 安念尚弘氏「創建400年の観音院」

第2025回例会
7月7日(木)晴れ / 12:30 ~ 13:30 [松魚亭]

- ご挨拶

松本会長、中川幹事、畠クラブ管理運営統括委員長

- 会長 / 松本 範夫 ● 会長エレクト / 佐賀 務 ● 副会長 / 内堀 茂
- 幹事 / 中川 茂樹 ● 副幹事 / 中浦 洋昭 ● 会長監督 / 野村 千秋 ● 会計 / 男網 大介
- クラブ会報委員長 / 中村 實博

- 会員数 / 49名 ● クラブ設立 / 昭和48年10月3日
- 例会日 / 木曜日 12:30 ~ 13:30
- 例会場 / 松魚亭 金沢市東山1-38-30 TEL:076-252-2271 FAX:076-252-2273



ROTARY CLUB OF **KANAZAWA-NORTH**

金澤北ロータリークラブ



発行 2016.8.25thu

No.924

事務局 / 金沢市上堤町1番15号 金沢上堤町ビル3階
TEL:076-222-2525 FAX:076-224-2882
E-mail:k-kitarc@angel.ocn.ne.jp
HPアドレス:http://www.kanazawa-north.jp



浅野川夕景「白糸川床」

八月の論語

しか
子夏曰く、
あやまち
小人の過は必ず文る

納涼夏祭り

親睦活動委員長 会員 向峠 仁志

8月4日（木）午後6時から、納涼夏祭りを開催しました。

1 準備が始まる

かつて、ロータリーでも夏祭りを開催したとのことで、過去の会報記事なども参考にしました。しかし、イメージがわからない…当初は、独りで悩んでいました。

でも、開催日が差し迫ってきたら、「楽しければ、何でもいいか!」と吹っ切れました。

大まかに、今回は、通常の例会場に夏祭り会場を設置し、隣の和室にバイキング会場を設置しました。

2 夏祭り会場

夏祭り会場では、屋台として、カプセル釣り、ヨーヨーすくい、かき氷、綿アメ、パットゴルフゲーム、射的を用意。私の想定よりも、子ども達は射的やパットゴルフなどに、夢中でした。画面を見てプレーするゲームもいいけど、普段できない体験型のゲームって楽しいですね。

また、マジシャンの冨木ゆうさんによるショーも準備しました。マジックって、TVなどではよく見ますが、生では最近見たことありませんでしたから、純粋に目の前の不思議体験に、改めて驚かされました。



射的



ヨーヨーすくい



真剣に綿菓子づくり



マジックショー

3 バイキング会場

バイキング会場では、松魚亭さんから普段の美味しいメニューに加えて、ビアホールっぽいメニューも用意して頂けました。また、サントリーの伊東さんからもウイスキーの差入れがありました。ありがとうございます。

また、バイキング会場には、ピエロのマリンちゃんに登場していただき、バルーンアートを披露して、子ども達にプレゼントしてもらいました。

そして、松本会長プレゼンツのビンゴ大会。豪華賞品を用意していただき、楽しい会の締めくくりをしていただきました。



松本会長によるビンゴゲーム



バルーンアート

4 夏祭りを終えて

終わっての感想は、お祭りもバイキングも、子ども達のパワーって凄い!最後まで、元気な声が溢れていました。

また、想定より多い72名の参加（うち中学生以下が24名）と多くの方々に参加してくれたことが何よりでした。

最後に、朝早くから準備に取りかかって頂きました中浦副幹事を含め、松魚亭のスタッフの皆様、夏祭りの裏方を快く引き受けて頂きました会員の皆様へ、感謝!



冨さん、お似合いです(笑)

私の名刺



伊東 尚毅 (いとう なおき)
S39.10.8 生まれ
サントリー酒類(株) 北陸支店長
職業分類: 酒類販売

この度、金沢北ロータリークラブに入会させていただくことになりました、サントリー酒類株式会社北陸支店長の伊東尚毅です。入会にあたりまして、中浦洋昭様、男網大介様から推薦を賜りましたこと心より御礼申し上げます。

サントリーは1899年に鳥井信治郎が創業、その後1923年に「日本の洋酒文化を切り拓きたい」との夢を持って、山崎に日本初のウイスキー蒸溜所を建設、スコッチに負けない日本人の繊細な味覚に合った豊かな香味を備えた、国産のウイスキーづくりを目指しました。

また1963年には寡占化が進み、参入が厳しいとされていたビール事業に挑戦。その後もウーロン茶やBOSS等の飲料事業、更には健康食品、花事業と幅広い事業をグローバルに展開する総合酒類食品企業として成長を続けています。その根底には「やってみなはれ」というチャレンジング精神が、サントリーのDNAとして創業100年以上経た今もなお、脈々と生きています。

私は岐阜県岐阜市出身で高校卒業後、大学時

代を東京で過ごし、1987年サントリー(株)に入社しました。最初の配属は東京の業務用営業(業務用酒販店、飲食店)担当でした。

当時はバブル期で、銀座・六本木は大変な賑わいで高価な輸入酒が人気の中、国産ウイスキーの拡売に夜な夜な奔走したことが懐かしく思い出されます。その後、北関東、東京、甲信(長野・山梨)で営業を担当しましたが、特にビールは大手4社中万年最下位で、本当に苦しい毎日でした。そうした中でも明るく前向きに会社一丸となって取り組み続け、2008年、ビール事業46年目にして初めて業界3位(シェア12.4%)となり、今はシェア20%を目指し挑戦を続けています。

この度、私自身初めての金沢赴任の中、金沢北ロータリークラブに入会させていただいたことで、会員の皆様とご縁が出来たことは本当に嬉しく、心より感謝申し上げます。皆様との出会いを大切に、色々なことを学ばせていただき、奉仕の実践に努めてまいりたいと思います。何卒、ご指導ご鞭撻のほど、どうぞよろしくお願い致します。

ロータリーの歩み① その2

2680 地区 PDG 田中 毅

当然のことながら、当初のロータリー・クラブには奉仕という概念は毛頭もなく、仲良しが集まって親交を深め、どのようにして儲けるかを語り合い、儲けるための商品を融通したり紹介しあうことが主な目的でした。そしてそれを可能にするために、一人一業種の原則の下で多くの会員が集まってきました。

1906年1月に作られた定款によれば、統計係という役職が設けられて、会員相互の商取引や斡旋の結果を郵送して例会で報告し、一喜一憂したという記録が残っています。さらに例会の中では取引の話がされるので、例会内容を外部の人に漏洩することを禁止する条文まで制



定されています。

「Service, not self」というフレーズを紹介したミネアポリス・クラブのフランク・コリンズも、ポートランド大会のスピーチの中で会員の紹介によって8,000ドルの売上が成功したことを告白し、ロータリーの物質的相互扶助の恩恵に感謝の念を述べています。

お互いが心から打ち解けあえる親友となって商取引をするのですから、不正や不都合な取引は起こり得ません。最初は零細な商売人に過ぎなかったロータリアンは、原価取引による物質的相互扶助と一人一業種の職業分類制度というカルテルに守られて、急速に業績を伸ばしてきました。

